

Contrat de vente (droit français et Incoterms) & contrat d'assurance facultés

 **1 Jour** (7h30)

Tarifs

800 € TTC pour les non membres et experts ou CA non recommandés.

550 € TTC pour les experts et CA recommandés par le CESAM.

450 € TTC pour les membres du CESAM.

Format

Distanciel ou **présentiel à Paris** dans un lieu classé ERP (à préciser dans les 10 jours précédant la formation)

Formateur

Hubert PRAT • MMA

Session

5 avril 2023

Public concerné

Tout professionnel de l'assurance Maritime et Transports qu'il soit :

- Salarié de compagnies d'assurance, de courtiers, d'agents maritimes ou d'agents d'assurance ;
- Expert ou commissaire d'avaries travaillant dans ce secteur ;
- Avocat spécialisé en droit des Transports/Assurance ;
- Risk Manager de sociétés actives dans le Transport ou ayant des services logistiques/expédition traitant de l'assurance transport.

Prérequis

Aucun

Objectifs opérationnels

Comprendre et analyser les contrats de vente et Incoterms (droit français).

Méthodes pédagogiques

- Tour de table pour déterminer les objectifs des participants.
- Mises en situation avec cas pratiques.
- Évaluation des acquis par le biais d'un questionnaire en fin de formation.
- Questionnaire de satisfaction à la fin du stage.

 **Contact :** mdocquiert@cesam.org - formation@cesam.org

PROGRAMME

Tour de table et évaluation des besoins.

LE CONTRAT D'ASSURANCE

- L'analyse du risque au moment de la souscription (les éléments indispensables à l'étude du risque).
- L'article 8 de la police Française d'Assurance maritime (principe de la garantie bout en bout) / (analyse et décryptage).

LES CONTRATS DE VENTES

Le Droit Français

- Cas pratiques.
- Articles L 132.7 du Code de commerce.
- Article 1583 du Code Civil.
- Article 1103 du code Civil.
- Les clauses de réserve de propriété.

Les incoterms

- Cas pratiques.
- Histoire.
- Rôle des Incoterms.
- Les 4 familles des Incoterms.
- Les Incoterms Maritimes et fluviaux.
- Les Incoterms Multimodaux.

Cas pratique de fin