

 **2 Jours** (15h)

Tarifs

700 € TTC pour les membres du CESAM.

900 € TTC pour les experts et CA recommandés par le CESAM et adhérents PLANETE CSCA.

1 300 € TTC pour les non membres et experts ou CA non recommandés.

Format

Distanciel ou **présentiel à Paris** dans un lieu classé ERP (à préciser dans les 10 jours précédant la formation)

Formateurs

Hervé LAROQUE

Fabrice LEVESQUE • CL SURVEYS

Session

02 et 03 avril 2024

Public concerné

Tout professionnel de l'assurance Maritime et Transports qu'il soit :

- Salarié de compagnies d'assurance, de courtiers, d'agents maritimes ou d'agents d'assurance.
- Expert ou commissaire d'avaries travaillant dans ce secteur.
- Avocat spécialisé en droit des Transports/Assurance.
- Risk Manager de sociétés actives dans le Transport ou ayant des services logistiques/expéditions traitant de l'assurance transport.

Prérequis

Aucun.

Objectifs opérationnels

- Maîtriser les fondamentaux juridiques de l'assurance des soft commodities.
- Maîtriser les fondamentaux pratiques du transport des soft commodities.
- Pouvoir conseiller en amont les clients.
- Pouvoir intervenir en aval après déclaration de sinistre.

Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation

- Questionnaire pré-formation permettant d'identifier les attentes et le niveau des participants.
- Exposés à partir d'un diaporama, suivis de questions-réponses et d'échanges avec les participants.
- Cas pratiques, mises en situation, échanges d'expériences.
- Évaluation des acquis par le biais d'un questionnaire et/ou exercices pratiques en fin de formation.
- Questionnaire de satisfaction à la fin du stage.

 **Contact :** mdocquier@cesam.org - formation@cesam.org



Inscription : https://www.cesam.org/fr/reseau/formation_v2/

Inscription à réaliser en ligne sur le site du CESAM au plus tard dans la semaine qui précède la formation et sous réserve de places disponibles.

PROGRAMME

Tour de table et évaluation des besoins.

PARTIE I

GRAINS, GRAINES ET SOUS-PRODUITS (SEC)

MARCHÉS & ENVIRONNEMENTS TECHNIQUES

- Chiffres clés sur la production et le commerce.
- Types de familles grains et organisation commerciale par type.
- Facteurs clés de conservation et de transport.
- Avant (et après) le transport.
- Inspection : sociétés, règles et pratiques.
- Transport.
- Fumigation.
- Risques techniques.
- Quelques applications produits :
 - Céréales.
 - Maïs.

- Graines oléagineuses - fèves de soja.
- Huile et tourteaux.
- Sucre.
- Café et cacao.

- Focus sur le blé : risques et enjeux d'une céréale stratégique

LES CONTRATS

- Les contrats de marchandises.

L'ASSURANCE

- Les polices & les risques couverts.
- La pratique, les sinistres.
- Le contentieux.

PARTIE II

LES FRUITS

MARCHÉS & ENVIRONNEMENTS TECHNIQUES

- Chiffres clés sur la production et le commerce.
- Types de familles grains et organisation commerciale par origine / destination.
- Facteurs clés de conservation et de transport.
- Avant (et après) le transport.
- Transport.
- Risques.
- Quelques produits :
 - Focus sur la banane.
 - Avocats.
 - Agrumes.

L'ASSURANCE

- Les polices & les risques couverts.